

2个月来“首家、首单、首笔”相继落地 徐汇加速科创金融示范区建设

□ 记者 王旭

两个月来,徐汇金融创新成果不断。上海农商银行漕河泾支行、上海浦发银行滨江支行两家科技特色支行相继开业;漕河泾科创金融服务枢纽落地,徐汇企业获上海普惠金融顾问综合服务平台首单贷款;徐汇资本发行首单非公开科创债;中惠医疗获批区域首单专利许可费收益权质押知识产权贷款,一批金融创新成果形成良好示范。

金融机构敢于金融创新,企业及时利用创新金融工具融资,徐汇正在加速推进科创金融示范区建设。

多方搭平台、引资源

科创企业形成技术壁垒需要大量前期投入,但对于科创企业而言,投融资并非其专长。为了给企业更便利、更高效、更精准的金融服务,徐汇区积极与金融机构沟通洽谈,基于产业发展特点,引进多个专业金融机构提供科创金融服务。

3月31日,上海普惠金融顾问综合服务平台正式启动,漕河泾科创金融服务枢纽也同时落地,打造普惠金融顾问服务模式。通过精准把脉和“定制化”的金融服务,为科创等中小微企业提供专业、便捷、免费的金融服务。

几乎在同一时间,上海农商银行徐汇漕

河泾开发区支行正式开业,这是徐汇首家科创金融专营机构。该行构建五专服务机制和六维赋能体系,能够为科创企业提供全周期、全流程、全价值链的综合金融服务。

4月26日,上海浦发银行滨江支行首家上海AI特色支行开业。该行功能定位为“银行网点+体验中心+孵化器”,着力展现“智汇浦发”转型特色。

“点对点”上门服务

在徐汇区和漕河泾开发区相关工作人员上门提供服务后,漕河泾开发区科技型中小企业融资平台为企业向银行融资提供担保和支持,企业的一个个问题也得以顺利破解。

漕河泾开发区科技型中小企业融资平台是徐汇区与漕河泾开发区总公司共同打造的科技金融服务平台,双方各注入2500万元风险备付金,推动政银企三方对接,为区域科技型中小企业提供综合性融资服务。目前,累计为628家企业提供低息纯信用贷款31.44亿元,其中有20余家企业成长为上海市科技小巨人或小巨人培育企业。

目前,平台已经第五轮运行,合作银行从三家扩容至六家。徐汇已建立常态化监测服务问询,服务对象也从漕河泾企业扩展到徐汇区所有企业。数据显示,截至

2022年底,徐汇区普惠型小微企业贷款余额308.77亿元,同比增长57.5%;科技型中小企业贷款余额138.62亿元,同比增长87.8%,均高于总贷款增速。

企业敢闯敢干,多个“首单”落地

平台资源到位,贴身服务上线,金融对实体经济的支撑效果再次彰显。上海普惠金融顾问综合服务平台启动当天,徐汇企业维坤智能科技(上海)有限公司(以下简称“维坤智能”)向在场顾问提出科创型企业的金融需求及目前存在的相关痛点。交行上海市分行专家精准把脉,建议采用线上科技贷款与漕河泾开发区科技型中小企业融资平台相结合的模式。

从参会对接、平台咨询、服务跟进到贷款发放仅用时5个工作日,企业就通过网银线上提款,及时补充了自身的营运资金,缓解了现金流压力。这笔贷款也是上海普惠金融顾问综合服务平台的首单贷款。

敢于吃螃蟹的不止这一家企业。近日,漕河泾开发区企业中惠医疗科技(上海)有限公司获得首单通过专利许可费收益权质押知识产权贷款,成功获批上海银行漕河泾支行授信500万元。这是徐汇区首家企业通过专利许可收益权质押方式,成功获批银行贷款的第一单。

突破! 徐汇小将瞿航、王卓仪获全国冰壶冠军赛亚军

本报讯 4月22日至26日,2022-2023赛季全国冰壶冠军赛混双比赛在内蒙古自治区呼伦贝尔市进行。徐汇区培养的运动员瞿航、王卓仪代表上海参加比赛。面对来自全国各地的38支代表队、76名运动员,他们展现了默契与技术,一路过关斩将挺进决赛,对阵由冬奥国手组成的北京队。最终为上海队赢得一枚宝贵的银牌,这是国家冰雪运动“北冰南展”计划实施以来的又一重大突破。

徐汇区青少年体育运动学校(华泾校区)于2013年开办冰壶运动项目,现有冰壶教练员2名,在青少年冰壶训练开展中已积累了丰富的经验,带训技术、手段及理念在全市领先。学校建有目前上海市区内唯一的冰壶馆。近年来,学校组队参加了各级各类冰壶比赛,曾包揽了市级比赛所参加组别冠军,在十七届上海市运动会中收获总共6枚金牌中的5枚。学校曾组队获全国比赛U18组冠军,一名运动员入选

国家青年队。

多年来,徐汇区在冰雪项目发展上,通过体教融合模式进行项目布局,努力构建合理梯队。在市、区领导的大力支持与帮助下,徐汇区青少年体育运动学校冰壶馆改建完成,2016年3月正式投入使用。冰壶馆除青少年训练外,更是为广大学生在家门口了解冰壶、参加冰壶运动创造了便利条件。

(来源:区体育局)

交易圆满完成

徐汇区人民法院“先予执行”助力企业走出困境

□ 记者 汪晓

徐汇区人民法院近日通过一次先予执行裁定,依法助力企业更快走出困境,为群众办实事,保障营商环境。

陈先生与丁先生两人共同创办公司至今已有十几年的时间了,经过多年的努力,企业在二人的经营下不断发展壮大,如今已经成长为一家为中国高端制造业客户提供电磁产品研发技术服务的上海市专精特新中小企业。但在2022年底,两人却因种种原因分道扬镳。

早在公司创办之初,出于对双方的信

任,陈先生和丁先生二人各自共同拥有一个公司银行账户编码器,共同管理企业财务。只有同时正确输入两个编码器生成的随机安全码后,公司银行账户才能对外支付款项。

然而,现在由于在股权转让事宜中无法达成一致意见,丁先生一气之下注销了自己的银行账户编码器。这导致公司无法顺利对外付款,于是陈先生以公司名义起诉到法院,要求被告丁先生配合恢复编码器。

但是立案后的各项审判程序都需要

一定的时间,等到诉讼程序结束后,公司的多笔订单支付日期早已结束,无法及时支付款项将面临高额违约风险,公司的经营、运转都会受到严重影响。

涉及公司的信誉和未来发展,陈先生心急如焚,向法官何诒弥求助。为此,徐汇区人民法院法官通过走访银行了解到账户编码器的性质、工作原理,严谨核实案件情况,面对当事人的先予执行申请,召集双方在线听证,并及时上报专业法官会议讨论。

最终,在涉案公司提供合理担保的情况下,法院依法作出先予执行裁定。同时法官做足工作,在丁先生的配合下,涉案公司在付款截止日前,成功向境外企业支付款项,避免了高额违约成本,相关交易圆满成交。

跨区合作

『徐汇·黄浦』创业嘉年华好物云集

□ 记者 张文菁

一场“徐汇·黄浦—创业嘉年华”市集近日在徐汇区嘉善路尚街LOFT时尚生活园“开摊”,由徐汇区天平路街道、黄浦区淮海中路街道推荐的三十余家企业参与本次活动。琳琅满目的好物、美物让市民游客爱不释手,纷纷咨询体验,下单购买。

在市、区相关部门及街道支持下,由徐汇区就业促进中心、黄浦区就业促进中心牵头,天平路街道、淮海中路街道联合辖区内尚街LOFT园区、卓维700园区共同主办了本次活动。

在彩色玻璃顶棚下,三十多家企业纷纷亮出各自的特色产品,涵盖文创、国风、时尚、潮玩等多个领域。活动以市集形式,为企业和创业者提供了测试服务和产品的舞台,和线下顾客面对面的沟通也使得企业和创业者对市场需求、自身产品和服务反馈有了更全面直接的感受,有利于降低创业风险。

此次活动中,徐汇区就促中心相关负责人向企业介绍了徐汇区创业孵化政策,黄浦区就促中心相关负责人表示,将以携手举办此次创业集市为契机,进一步加强跨区沟通与合作,为创业者营造更好的创业环境。

记者在现场看到,平价的博物馆文创摊位前挤满了顾客。蒙德里安标志性“格子画”的帽子、梵高油画作品的丝巾、大英博物馆安德森猫的披肩……实用好物备受市民喜爱;参展企业也都非常珍惜此次展示机会,对各自的产品和服务不遗余力地进行介绍和促销。两地街道部门为辖区内企业的组织和协调也出谋划策、搭建舞台,延伸公共服务的效能,力促辖区消费,带动辖区经济发展。

园区相关工作人员向记者表示,此次跨区联动作为一次初步尝试,希望通过多元化的合作,丰富孵化手段,不断拓展服务外延,联动徐汇、黄浦两区的园区和孵化基地,共同探索资源共享的方式,构建一个开放、多元化的展示平台,带动企业互动,寻找创新发展的契机。

未来,不仅在园区,还将会有更多活动、更多形式邀请企业走进商场、展会,以showroom或者快闪店的形式助力企业增强竞争力,为顾客提供更丰富多样的产品,为区域经济增添新的活力。